

DAS NEUE PRAXIS-SEMINAR 2026 – EINLADUNG

Die Zukunft der Praxis-Medizin 2.26: Einzelpraxis oder Gruppenpraxis?

Welche Trends, welche Innovationen, welche Wege für eine planbare und gesicherte Zukunft?
Interessierte PraxiseinsteigerInnen treffen PraxisinhaberInnen

Dienstag, 8. September 2026 | 18:30 - 21:30 Uhr | St. Gallen

Mittwoch, 9. September 2026 | 18:30 - 21:30 Uhr | Luzern

Donnerstag, 10. September 2026 | 18:30 - 21:30 Uhr | Basel

Dienstag, 15. September 2026 | 18:30 - 21:30 Uhr | Zürich

Sehr geehrte Damen und Herren

Haben Sie sich schon Gedanken darüber gemacht, in die **Praxis-Medizin einzusteigen** und wollen dies in nächster Zeit umsetzen? Sie erfahren in einem von ÄrztInnen und für ÄrztInnen mitkreierten **Seminar**, die wichtigsten Antworten auf Ihre Fragen. In den vergangenen 15 Jahren durften wir bereits über 3'000 Ärztinnen und Ärzte als Seminar-TeilnehmerInnen in der Deutsch-Schweiz begrüßen.

Welche Perspektiven bieten sich für PraxiseinsteigerInnen? Welche Faktoren sind es, die die **junge Ärztegeneration** in der heutigen Zeit in die **Praxis-Medizin** führen? Ist es noch eine **Einzelpraxis** oder eine **Gruppenpraxis** mit Kolleginnen und Kollegen? Wie gehe ich vor, um ein solches Vorhaben zu realisieren?

Mit einem Exkurs wird auch auf den kürzlich eingeführten **TARDOC** und die **geplante Einführung eines Kostendeckels der ärztlichen Leistung (AL)** im Jahr 2027 eingegangen.

Ihre Themen

- Entwicklungen im Ärztemarkt und aktuelles zu TARDOC, Einführung eines Kostendeckel
- Praxis-Übernahme, Umbau oder Eröffnung einer Praxis
- Praxisbewertung
- Praxisgründung und Finanzierung
- Modernes Praxismanagement (IT, Labor, Medikamentenversorgung)
- Vorsorge- und Vermögensplanung
- Erfahrungsberichte aus der Praxis (inkl. Interview mit Arzt/Ärztin)

Ein besonderes Highlight – Das Matching zwischen PraxiseinsteigerInnen und PraxisinhaberInnen

Im Anschluss an die Workshops steht der persönliche Austausch im Mittelpunkt. Nutzen Sie die Gelegenheit, PraxisinhaberInnen kennenzulernen, erste Gespräche zu führen und neue berufliche Perspektiven zu entdecken.

Ihre Vorteile und Nutzen

- Kostenfreie Teilnahme
- Planung Ihres Vorhabens
- Persönlicher Austausch mit führenden ExpertInnen
- Direkter Austausch mit PraxisinhaberInnen
- Teilnahmebestätigung
- Zugang zu den Präsentationen sowie den ReferentInnen auch nach der Veranstaltung

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:

Ärztelasse Genossenschaft, Sonic Suisse, Integral, MAS Treuhand, RegioMed, Valiant Bank

Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

Folgende ausgewiesene ExponentInnen werden Ihnen ihr Wissen darlegen:

- **Dr. med. Urs Stoffel** Beratung ambulante Tarife, ehem. Zentralvorstands-Mitglied der FMH
- **Felix Keller** Integral design build AG
- **Horst Michael Vesti** MAS Treuhand
- **Ralph Schäfli** MAS Treuhand
- **Jasmin Jäggi** Valiant Bank
- **Marcel Enz** Valiant Bank

Die Moderation wird Herr Salvatore Volante führen.

Im **ersten Teil** werden Sie **Grundlagen-Referate** zur Thematik hören.

Im **zweiten Teil** werden Sie in einer **Arbeitsgruppe** Gelegenheit haben, zu **Themenkreisen** die **interessierte PraxiseinsteigerInnen** betreffen, spezifische Referate mit praxisbezogenen Fallbeispielen hören. Ihre Fragestellungen werden direkt von den jeweiligen ExpertInnen beantwortet.

Im **Matching-Teil** am Schluss ist das **Networking** mit **allen Beteiligten**, sowie den **PraxisinhaberInnen** und den interessierten **PraxiseinsteigerInnen** vorgesehen, mit dem **Ziel einen ersten Schritt in Richtung Praxisübernahme/-übergabe** zu ermöglichen.

Bitte beachten Sie, dass die **Anzahl der TeilnehmerInnen auf max. 40 Personen begrenzt** ist. Die Anmeldungen werden nach Eingangsdatum berücksichtigt.

Bitte bestätigen Sie uns Ihre Teilnahme per E-Mail an brigitte.volante@mmconsult.ch.

Freundliche Grüsse

mmconsult volante GmbH



Salvatore Volante
Veranstalter



Brigitte Volante-Meier
Geschäftsführerin

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:

Ärztelasse Genossenschaft, Sonic Suisse, Integral, MAS Treuhand, RegioMed, Valiant Bank

Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

Die Zukunft der Praxis-Medizin 2.26: Einzelpraxis oder Gruppenpraxis?

Welche Trends, welche Innovationen, welche Wege für eine planbare und gesicherte Zukunft?

Seminar-Programm

ab 18:30	Eintreffen der Teilnehmenden und Imbiss
19:00	Begrüssung und Zielsetzung
19:05	Referate im Plenum • Der Arzt-Markt in der Schweiz – Überblick, Trends, Entwicklungen, Einkommen <i>Salvatore Volante, mmconsult volante</i> • Aktuelles zu TARDOC und dem geplanten Kostendeckel der ärztlichen Leistung (AL) <i>Dr. med. Urs Stoffel, Beratung ambulante Tarife, ehem. Zentralvorstands-Mitglied FMH</i> • Praxis-Übernahme, Umbau oder Eröffnung einer Praxis: Fallbeispiele unter Berücksichtigung der Aspekte Wertsteigerung & Arbeitsplatz-Attraktivität <i>Felix Keller, Integral</i> • Die wesentlichen Grundlagen einer Praxisbewertung <i>Ralph Schäfli & Horst Michael Vesti, MAS Treuhand</i>
19:50	Parallele Workshops
	Saal I – Für PraxiseinsteigerInnen Vom Spital in die eigene Praxis – wichtigste Schritte • Praxis-Einstieg und -Kauf, persönliche Erfahrungen vom Kauf einer Arztpraxis <i>Interview mit einem/r PraxiseinsteigerIn</i> • Ohne Fallstricke in die Selbstständigkeit – Voraussetzungen für eine Praxiseröffnung und Praxisführung <i>Horst Michael Vesti, MAS Treuhand</i> • Der Weg in die Selbstständigkeit – Wie finanziere ich meine eigene Praxis? Wie sichere ich meine Arztstätigkeit ab? Praktische Fallbeispiele <i>Jasmin Jäggi, Valiant Bank</i> • Moderne Praxismanagementsysteme – eine Übersicht, sowie wichtige Tools im Praxisalltag <i>Ärztelkasse</i> • Der Weg in die eigene Praxis – wie geht das? <i>RegioMed, Bioanalytica</i>
	Saal II – Für PraxisinhaberInnen Praxisübergabe erfolgreich planen – worauf gilt es zu achten • Praxisübergabe und finanzielle Altersvorsorge: Worauf Sie achten sollten <i>Marcel Enz, Valiant Bank</i> • Wie verkaufe ich meine Praxis? Alternativen? Welche (Steuer-)Faktoren und Entscheidungsgrundlagen spielen eine Rolle? <i>Ralph Schäfli, MAS Treuhand</i>
ca. 20:50	Plenarsaal – Konklusionen mit Voten von PraxiseinsteigerInnen und PraxisinhaberInnen
ca. 21:00	Matching und Networking
ca. 21:30	Ende der Veranstaltung

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:

Ärztelkasse Genossenschaft, Sonic Suisse, Integral, MAS Treuhand, RegioMed, Valiant Bank

Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

Anmeldeformular

Um Ihre Anmeldung zeitgerecht bearbeiten zu können, bitten wir Sie, uns das vollständig ausgefüllte Anmeldeformular bis **spätestens Freitag, 4. September 2026** via E-Mail an brigitte.volante@mmconsult.ch zukommen zu lassen.

- ☐ **Dienstag, 8. September 2026 | 18:30 - 21:30 Uhr | St. Gallen**
- ☐ **Mittwoch, 9. September 2026 | 18:30 - 21:30 Uhr | Luzern**
- ☐ **Donnerstag, 10. September 2026 | 18:30 - 21:30 Uhr | Basel**
- ☐ **Dienstag, 15. September 2026 | 18:30 - 21:30 Uhr | Zürich**

Titel _____

Vorname _____

Name _____

Praxis/Institution _____

Adresse _____

PLZ/Ort _____

E-Mail (Privat und Geschäft) _____

Telefon/Mobile _____

Ich nehme teil als

- ☐ PraxisinhaberIn
- ☐ PraxiseinsteigerIn
- ☐ Angestellte/r Ärztin/Arzt

Diese Themen interessieren mich besonders

- | | |
|---|---|
| ☐ Praxisübernahme | ☐ TARDOC/Kostendeckel |
| ☐ Praxisverkauf | ☐ Praxisbewertung |
| ☐ Praxisumbau/Praxisneubau | ☐ Steuern & Vorsorge |
| ☐ Finanzierung | ☐ IT & Digitalisierung |
| ☐ Praxisorganisation (Labor, Medikamenten- und Praxislogistik) | |

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:
Ärztelasse Genossenschaft, Sonic Suisse, Integral, MAS Treuhand, RegioMed, Valiant Bank
Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84