

## NEUES PRAXIS-SEMINAR MIT "MATCHING" VON PRAXISINHABER\*INNEN MIT INTERESSIERTEN PRAXISEINSTEIGER\*INNEN

### Einladung zur Seminar-Veranstaltung

Mittwoch, 19. November 2025, ab 18:30 Uhr, Hotel National, Luzern

### Die Zukunft der Praxis-Medizin 2.25: Einzelpraxis oder Gruppenpraxis?

Die Einzelpraxis - ein Auslaufmodell? Wie ist die Sicht der künftigen Ärztegeneration?

Welche Trends, welche Innovationen, welche Wege für eine planbare und gesicherte Zukunft?

Sehr geehrte Damen und Herren

Die Entwicklung der Einzelpraxis, sei es in der Hausarzt- oder in der Facharzt-Medizin, beschäftigt die Ärzteschaft. Sie stellt das wichtige Rückgrat der medizinischen Versorgung dar, ist aber auch durch die zunehmende Veradministrierung der seit Jahren plafonierten oder sogar rückläufigen Tarife und damit der Erträge unter Druck.

Dieses Seminar hat zum **Ziel**, Ihnen an diesem Abend zur Thematik der **Zukunft der Praxis-Medizin** einen Einblick und eine Übersicht zu verschaffen, sowie **mit der künftigen Ärztegeneration** zusammenzukommen, die den **Zugang und Übergang aus dem Spital in die Praxis wollen**.

Zudem **werden wichtige Aspekte einer Praxis-Übergabe** dargelegt und **neue Impulse für die Weiterführung der Praxis oder für die Abgabe/Verkauf der Praxis** vermittelt.

Sie erfahren dazu:

- verschiedene **Praxis-Unternehmens-Konzepte – mit aktuellen Trends und Lösungsansätzen**
- **kurzer Exkurs zu TARDOC**
- **Grundlagen der Praxisbewertung**
- **Neue Impulse zur Praxis-Übergabe oder -Eröffnung** (Wertsteigerung/Arbeitsplatz-Attraktivität)
- **Neu: digitale Therapeutika zur Unterstützung und Bewältigung des Praxis-Alltag**
- **Bedürfnisse der künftigen Ärztegeneration:**
  - **Der Weg in die eigene Praxis – eine Übersicht** (Gründung, Bewilligungen, Businessplan, Finanzierung, Treuhand, Personal- und Sachversicherungen)
  - **Modernes Praxis-Management** (IT, Medikamentenversorgung, Labor)
- **Grundlagen einer Praxis-Finanzierung – Planung, Einkommen, Vermögensaufbau**
- **Sicherstellung der Vorsorge und steuerliche Vorteile mit einer Vorsorgeplanung**

Die Seminar-Inhalte werden mit praxisbezogenen Fallbeispielen in den Workshops vertieft.

**Zusätzlich** zu Ihnen werden Ärztinnen und Ärzte aus Spital und Klinik, d. h. **interessierte Praxis-Einsteiger\*innen eingeladen**. Eine **ideale Gelegenheit**, sich mit diesen zu **vernetzen und auszutauschen**.

In **direkten Gesprächen mit Ärztinnen und Ärzten**, wie auch mit Experten und **den Referent\*innen** werden Sie Gelegenheit haben, sich mit diesen auszutauschen.

Folgende ausgewiesene Exponent\*innen werden Ihnen ihr Wissen darlegen:

- |                              |  |
|------------------------------|--|
| • <b>Marco Parillo</b>       | Senior Business Development Manager, AD Swiss Net AG |
| • <b>Felix Keller</b>        | Leiter Healthcare, Integral design build AG          |
| • <b>Horst Michael Vesti</b> | MAS Treuhand   |
| • <b>Ralph Schächli</b>      | MAS Treuhand   |
| • <b>Patrick Diem</b>        | Senior Finanzplaner, Wealth Planning, Vontobel       |

Die **Moderation** wird Herr **Salvatore Volante** führen.

---

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:

Ärztelkassen Genossenschaft, Bioanalytica, HCI Solutions, Integral, MAS Treuhand, RegioMed, Vontobel

Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

Gerne laden wir Sie persönlich zu dieser Veranstaltung ein.

Der Anlass findet statt am

**Mittwoch, 19. November 2025 – 18:30 Uhr bis ca. 21:30 Uhr**  
**Hotel National**  
**Haldenstrasse 4, 6006 Luzern**

Im **ersten Teil** der Veranstaltung werden wir Basis-Referate zur Thematik hören.

Im **zweiten Teil** des Anlasses werden Sie **in den jeweiligen Arbeitsgruppen** Gelegenheit haben, vertieft zu Ihrer jeweiligen Interessenslage, zu **Themenkreisen die Praxisinhaber\*innen oder interessierte Praxiseinsteiger\*innen** betreffen, spezifische Referate hören und praxisbezogene Fallbeispiele. Ihre Fragestellungen werden direkt mit den jeweiligen Experten beantwortet.

Im **Matching-Teil am Schluss** ist das **Networking** mit **allen Beteiligten**, sowie den **Praxisinhaber\*innen** und den interessierten **Praxiseinsteiger\*innen** vorgesehen, mit dem **Ziel einen ersten Schritt in Richtung Praxisübernahme/-übergabe** zu ermöglichen.

Dieses **neu konzipierte** Seminar ist für Sie **kostenfrei**.

Sie erhalten an der Tagung eine entsprechende **Teilnahmebestätigung**. Durch Ihre **Seminarteilnahme** erhalten Sie den **Zugang zu den verschiedenen Referent\*innen (für Fragen, die sich nach dem Seminar ergeben), sowie deren Referate** (Details entnehmen Sie dem beiliegenden Programm).

Bitte beachten Sie, dass die **Anzahl der Teilnehmer auf max. 40 Personen begrenzt** ist. Die Anmeldungen werden wir nach Eingangsdatum berücksichtigen.

**Bitte bestätigen Sie uns Ihre Teilnahme mit beiliegendem Faxantwortblatt oder per E-Mail an [brigitte.volante@mmconsult.ch](mailto:brigitte.volante@mmconsult.ch).**

Freundliche Grüsse

**mmconsult volante GmbH**



Salvatore Volante  
Veranstalter

**Beilage:** Programm  
Anmeldung – Antwortfax

---

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:  
Ärztelasse Genossenschaft, Bioanalytica, HCI Solutions, Integral, MAS Treuhand, RegioMed, Vontobel  
Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

## Die Zukunft der Praxis-Medizin 2.25: Einzelpraxis oder Gruppenpraxis?

Die Einzelpraxis - ein Auslaufmodell? Wie ist die Sicht der künftigen Ärztegengeneration?  
Welche Trends, welche Innovationen, welche Wege für eine planbare und gesicherte Zukunft?

### Seminar-Programm

---

ab 18:30	<b>Eintreffen der TeilnehmerInnen und Imbiss</b>
19:00	<b>Begrüssung und Zielsetzung der Veranstaltung</b> <b>Der Arzt-Markt in der Schweiz</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Überblick und Trends, Entwicklungen, Einkommen</li><li>• Exkurs zu TARDOC - aktuelles</li></ul>
19:15	<b>Referate im Plenum – Fortführung, Übernahme, Verkauf</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Das Potential digitaler Therapeutika bei der Bewältigung akuter Herausforderungen im Gesundheitswesen mit Fokus Arztpraxis</li><li>• Praxis-Übernahme, Umbau oder Eröffnung einer Praxis: Fallbeispiele unter Berücksichtigung der Aspekte Wertsteigerung &amp; Arbeitsplatz-Attraktivität</li><li>• Die wesentlichen Grundlagen einer Praxisbewertung</li></ul>
19:50	<b>Parallele Workshops</b>  <b>Saal I – Für Praxiseinsteiger*innen</b> <b>Impulsreferate und Workshop</b> <b>Modernes Praxis-Management – vom Spital in die eigene Praxis: wichtigste Schritte</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Praxis-Einstieg und -Kauf, persönliche Erfahrungen vom Kauf einer Einzelpraxis <i>Interview mit einem/r Praxiseinsteiger*in</i></li><li>• Ohne Fallstricke in die Selbstständigkeit – Voraussetzungen für eine Praxiseröffnung, Praxisbeteiligung oder Praxisführung</li><li>• Moderne Praxismanagementsysteme – eine Übersicht</li><li>• Der Weg in die eigene (Gruppen-)Praxis – wie geht das? <i>Interview mit Fachpartnern unter Einbezug von Fragen der Seminarteilnehmenden</i></li></ul> <b>Moderierter Workshop</b> – mit Fachdiskussionen mit den Experten
	<b>Saal II – Für Praxisinhaber*innen</b> <b>Impulsreferate und Workshop</b> <b>Gut vorbereitet in den Ruhestand – worauf gilt es zu achten?</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Praxisübergabe und finanzielle Altersvorsorge: Worauf Sie unbedingt achten sollten</li><li>• Wie verkaufe ich meine Praxis steueroptimiert? Welche Faktoren spielen eine Rolle?</li></ul> <b>Moderierter Workshop</b> – mit Fachdiskussionen mit den Experten
ca. 20:50	<b>Plenarsaal – Konklusionen mit Voten von Praxiseinsteiger*innen und Praxisinhaber*innen</b>
ca. 21:00	<b>Matching und Networking</b>
ca. 21:30	<b>Ende der Veranstaltung</b>

---

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:  
Ärztelkassen Genossenschaft, Bioanalytica, HCI Solutions, Integral, MAS Treuhand, RegioMed, Vontobel  
Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

# Anmeldeformular

Fax Nr. 061 283 83 84

Um Ihre Anmeldung zeitgerecht bearbeiten zu können, bitten wir Sie, uns Ihre **Angaben vollständig** bis **spätestens Freitag, 14. November 2025** via E-Mail an [brigitte.volante@mmconsult.ch](mailto:brigitte.volante@mmconsult.ch) oder per Fax zukommen zu lassen.

Ja, ich nehme gerne am **Mittwoch, 19. November 2025** am Anlass im **Hotel National in Luzern** teil und melde mich hiermit an

Titel \_\_\_\_\_

Vorname \_\_\_\_\_

Name \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

PLZ/Ort \_\_\_\_\_

E-Mail (Privat und Geschäft) \_\_\_\_\_

Telefon/Mobile \_\_\_\_\_

## Ihr Hauptinteresse und Ihre Fragestellungen an die Referent\*innen zur Vorbereitung der Workshops:

Themenkreis «Praxisübergabe»

\_\_\_\_\_

Themenkreis «Umbau einer Praxis - Wertsteigerung & Arbeitsplatz-Attraktivität»

\_\_\_\_\_

Themenkreis «Nachfolgeregelung, Vorsorgeplanung»

\_\_\_\_\_

Andere Themenbereiche

\_\_\_\_\_

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:

Ärztelkassen Genossenschaft, Bioanalytica, HCI Solutions, Integral, MAS Treuhand, RegioMed, Vontobel

Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84