

Sie suchen eine neue, selbständige und abwechslungsreiche Herausforderung?

Für unseren Kunden, ein dynamisches und aufstrebendes pharmazeutisches Unternehmen mit internationaler Präsenz, suchen wir eine engagierte Persönlichkeit mit Pioniergeist für den Marktaufbau Schweiz als

KEY ACCOUNT MANAGER SCHWEIZ (M/W)

Ihr Anforderungsprofil

- Freude am Aufbau eines neuen Unternehmens im Schweizer Pharma Markt
- Interesse an der Weiterentwicklung und der Positionierung des Unternehmens am Markt
- Betreuung der Key Accounts in den Spitäler/Kliniken, den Apotheken- und Ärztenetzwerken, wie auch den Pharmagrossisten und Ärtelieferanten
- Einige Jahre Erfahrung im Pharma-Business Schweiz erforderlich
- Bestehende Kundenkontakte zu den Zielgruppen und den wesentlichen Entscheidungsträgern
- Ausarbeitung, Verhandlung und Abschluss von langfristigen Zusammenarbeitsverträgen
- Verkauf sowie Überzeugungs- und Abschlussfähigkeit
- Analytisches Denken, Fähigkeit zur selbständigen Arbeit und grosse Eigeninitiative
- Weiterbildung als Pharma Experte oder Marketingplaner von Vorteil
- Gewinnende Persönlichkeit, zielorientierte und anpackende Arbeitsweise
- Idealerweise verfügen sie über Sprachkenntnisse in Deutsch und Französisch, sowie Englisch (Unternehmenssprache in der Unternehmensgruppe)

Die Firma bietet Ihnen

- ein dynamisches, kundenorientiertes und professionelles Umfeld in einem jungen Unternehmen
- die Chance, Ihre planerischen und strategischen Fähigkeiten auch im Markt mit Ihrem Verkaufstalent voll zu entfalten
- eine verantwortungsvolle Position mit grosser Selbstständigkeit
- gute Verdienstmöglichkeiten
- attraktive Sozialleistungen und Anstellungsbedingungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt und wollen Sie in einem etablierten Unternehmen einen wesentlichen Beitrag zum Erfolg der Firma leisten, so erwarten wir gerne Ihre aussagekräftige Bewerbung mit CV und Arbeitszeugnissen, vorzugsweise per E-Mail, an salvatore.volante@mmconsult.ch